



PRESENTACIÓN CORPORATIVA

Cox Energy América S.A.B. de C.V.

Enero 2022



ÍNDICE

1. Acerca de Cox Energy
2. Cox Energy en un Vistazo
3. Industria de Energía Renovable
4. Modelo de Negocio
5. Portafolio en Gestión
6. Iniciativas ASG
7. Oportunidad de Inversión
8. Información Financiera

Anexos

Acerca de Cox Energy

- ✓ Empresa global enfocada a la gestión, desarrollo y operación de un portafolio de **energías a partir de fuentes renovables**, principalmente **energía solar fotovoltaica**.
- ✓ Presencia en **América Latina**, principalmente en México, Chile, Colombia, Centroamérica y el Caribe.
- ✓ Primer empresa de su tipo que cotiza en una bolsa de valores latinoamericana (BIVA), bajo la **clave de pizarra COXA***.
- ✓ Empresa **100% verde**, con una estrategia basada en la **sostenibilidad (ASG)**.





VISIÓN

*Nuestra **Visión** de futuro refleja el propósito de ser una compañía multinacional relevante en el sector de la energía renovable en Latino América capaz de crear valor para inversionistas, empleados y demás grupos de interés de la Compañía, de manera sostenible y respetuosa con el medioambiente.*

- Se constituye Grupo Cox Energy Solar, S.A. en España
- Inicio de operaciones en México y Chile



2014



2015

- Inicio de operaciones en Centroamérica y Caribe



2016

- Adjudicación de una licitación en Chile por 20 años y con un volumen anual de 264 GWh

2017

- Asociación estratégica con Sonnedix
- Creación de Cox Energy Suministrador en México



2018

- Firma de JV con Nexus con la venta del 40% de Cox Energy Suministrador
- Inicio de operaciones en Colombia



2019

- Desinversión de activos en Chile y México
- Nuevos proyectos de generación en Chile



2020

- Se consolida la operación en LatAm con la creación de Cox Energy América S.A. de C.V.
- OPI de Cox Energy América en



2021

- Firma de acuerdo para la adquisición de Ibox
- Inicia construcción del parque La Meseta en Chile





Enrique J. Riquelme Vives

Fundador y Presidente del Consejo

Más de 13 años de experiencia en el sector energético, minero, cementero e infraestructura donde es reconocido como un jugador clave en estos sectores. Le fue otorgado el galardón más importante en España del sector empresarial, el Premio Nacional Joven Empresario en el 2018 aparte de haber sido elegido como uno de los 100 latinos más influyentes por la organización ambientalista Sachamama.



José Antonio Hurtado de Mendoza

Director General

Más de 23 años de experiencia en el sector energético. Desde el año 2007 ha residido en diferentes países de Latinoamérica en donde ha podido experimentar de cerca la evolución del mismo. Antes de unirse a Cox Energy, trabajó 21 años en Grupo Naturgy donde se desempeñó entre otras funciones como Country Manager en Panamá y Director del Negocio Eléctrico en Colombia.



Javier García

VP Finanzas y Estrategia

Experto en finanzas corporativas y en **financiamiento sustentable para proyectos**, áreas en las que adquirió extensa experiencia en Deutsche Bank, Repsol y el Instituto de Crédito Oficial.



Emiliano Espinoza

VP Negocio

Más de **14 años de experiencia** en el sector de **energías renovables**, ocupando importantes cargos en compañías como Seawind, Vestas, Besalco Energía y BTG Pactual.



Enrique González

VP Relación con Inversionistas

Más de **15 años de experiencia** en **finanzas corporativas** y de **relación con inversionistas** en empresas públicas como Asea, Grupo Lala y Genomma Lab. Previamente trabajó en Taco Holding, BMW, Santander y Scotiabank.



Ignacio Coscolla

VP Corporativo

Cuenta con más de 30 años de experiencia en el sector financiero, en el que desempeñó cargos de alta dirección tales como la Dirección General de dos compañías de seguros, asimismo, trabajó como auditor externo de las firmas BDO y Arthur Andersen en España.



Martín Sucre

VP Asuntos Jurídicos

Más de 19 años de experiencia en el ejercicio del derecho, tanto en el ámbito gubernamental donde desempeño cargos de alto nivel en el gobierno de Panamá, como en el privado al ser socio fundador de una firma de abogados.



Dario Torres

VP Planificación y Control

Cuenta con 15 años de experiencia profesional en los sectores eléctrico y de energías renovables, en las áreas de desarrollo de negocio y estrategia, gran parte de ellos en Grupo ENEL.

Cox Energy América en un vistazo



+30
proyectos



+1,900
MWp en gestión



6
países



+60
colaboradores



Plataforma de proyectos flexible y rentable



Modelo de negocio diversificado, presente en toda la cadena de valor



Equipo directivo con experiencia probada en el sector



Única empresa de su tipo en la región que cotiza en bolsa (valuación)



Por la naturaleza de su negocio, empresa 100% verde



Presente en mercados con alto potencial de crecimiento (LatAm)



*Operación y Mantenimiento

Expectativas de la industria global a 2030

+15.0%

de la electricidad total anual producida en el mundo será energía fotovoltaica (FV)

+2,840 GWp

capacidad global instalada de energía FV

~90.0%

de reducción en el costo de la energía FV

3,000 GWp

de energía FV reducen un Gton de emisiones carbono al año

3.2x

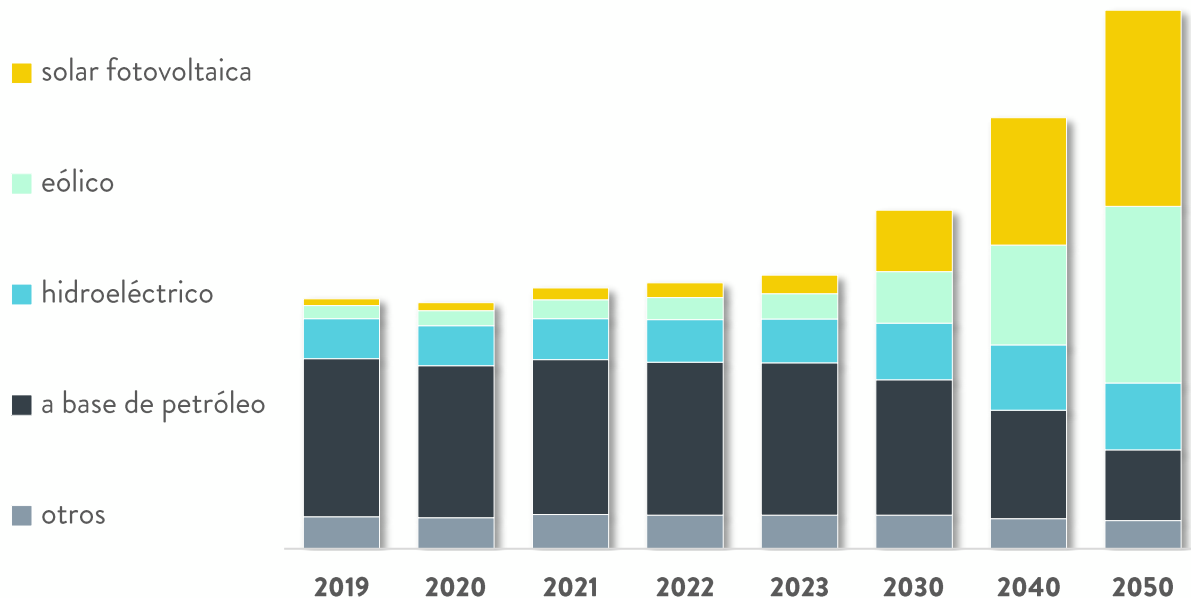
incremento en la demanda global de energía FV



La mayoría de los gobiernos en países latinoamericanos se están alineando con los esfuerzos globales (Acuerdos de París y Pacto Mundial de la ONU) para combatir el cambio climático promoviendo, entre otros factores, el uso de energías renovables.

Energía solar FV es el futuro en generación de electricidad

Transición en la generación de energía en el mundo



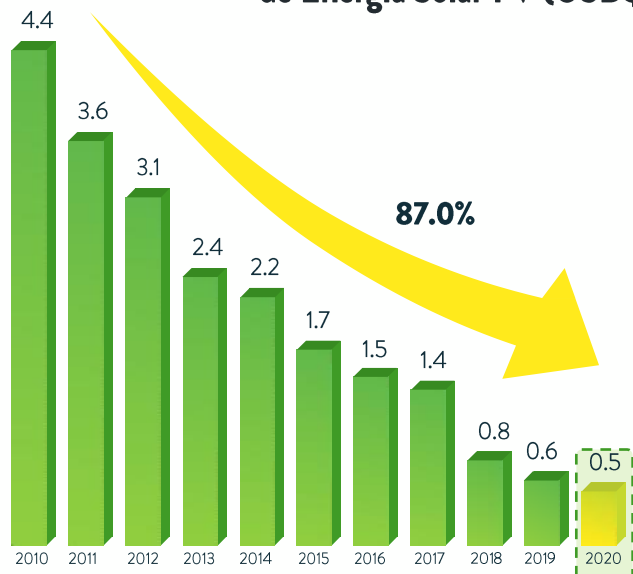
Fuente: Energy Transition Outlook 2021 por DNV

Oportunidades en LatAm

- ✓ 250 GWp de energía solar FV en LatAm para 2030
- ✓ +5.0% de crecimiento anual en la demanda de energía
- ✓ Crecimiento demográfico
- ✓ Restricciones en la transmisión

Energía solar FV es el futuro en generación de electricidad

Costo instalado por MWp de Energía Solar FV (USD\$ mm)



~450,000 USD
por MWp Instalado

Fuente: IRENA (2020), Renewable Power Generation Cost in 2019 / Estimaciones internas Basadas en propuestas EPC y otras cotizaciones de adquisición recibidas.

Costo por tecnología (LCOE*)

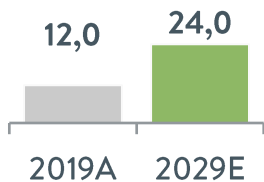
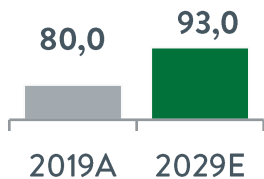
- ✓ Solar: 15.0 USD/MWh
- ✓ Eólico: 25.0 USD/MWh
- ✓ Gas: 60.0 USD/MWh
- ✓ Carbón: 100.0 USD/MWh
- ✓ Diesel: 180.0 USD/MWh

*LCOE: Levelized Cost of Energy

Potencial de la industria de energías renovables en la región

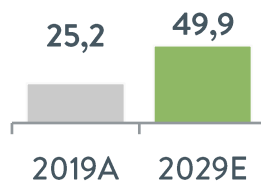
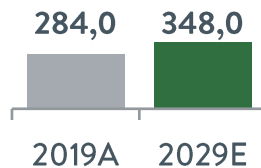
CHILE

- Industria de mayor crecimiento en el país
- Política y regulación favorable
- Facilidades para la interconexión de la red



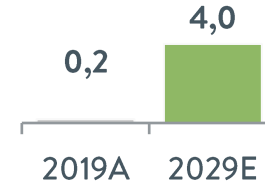
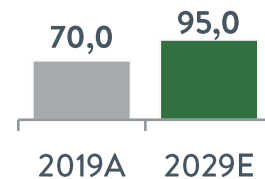
MÉXICO

- País con mayor capacidad renovable instalada en Latinoamérica
- Alto potencial de crecimiento



COLOMBIA

- Se espera un rápido crecimiento impulsado por las inversiones del sector público y privado



* Principales países donde la Compañía tiene presencia



Generación de Valor

Negocio integrado



COX
Energy



iberergy

Generación de energía de origen solar fotovoltaico (*Develop & Own*)

- Proyectos pequeños y medianos (3 MWp - 300 MWp)
- Diversificación de mercados y riesgos
- Estrategia centrada principalmente en mercado SPOT y PPAs privados
- Creación de sinergias en toda la cadena de valor

Rotación de activos (*Develop & Sell*)

- Proyectos medianos y grandes
- Desinversión de activos cuando llegan a la etapa *RTB* o *COD*
- Baja inversión en el desarrollo vs. alta rentabilidad al desinvertir proyectos
- Activos clave para crecimiento de fondos y eléctricas

Suministradora

- Operación en México y España
- Representación de más de 1,500 MWp en el mercado mexicano
- Creación de coberturas en estrategia de venta SPOT
- (-riesgo + rentabilidad)

Autoconsumo

- Operación en toda Latinoamérica
- *Retorno "high yield"*
- Proyectos con potencial de alto apalancamiento

O&M¹ – AM²

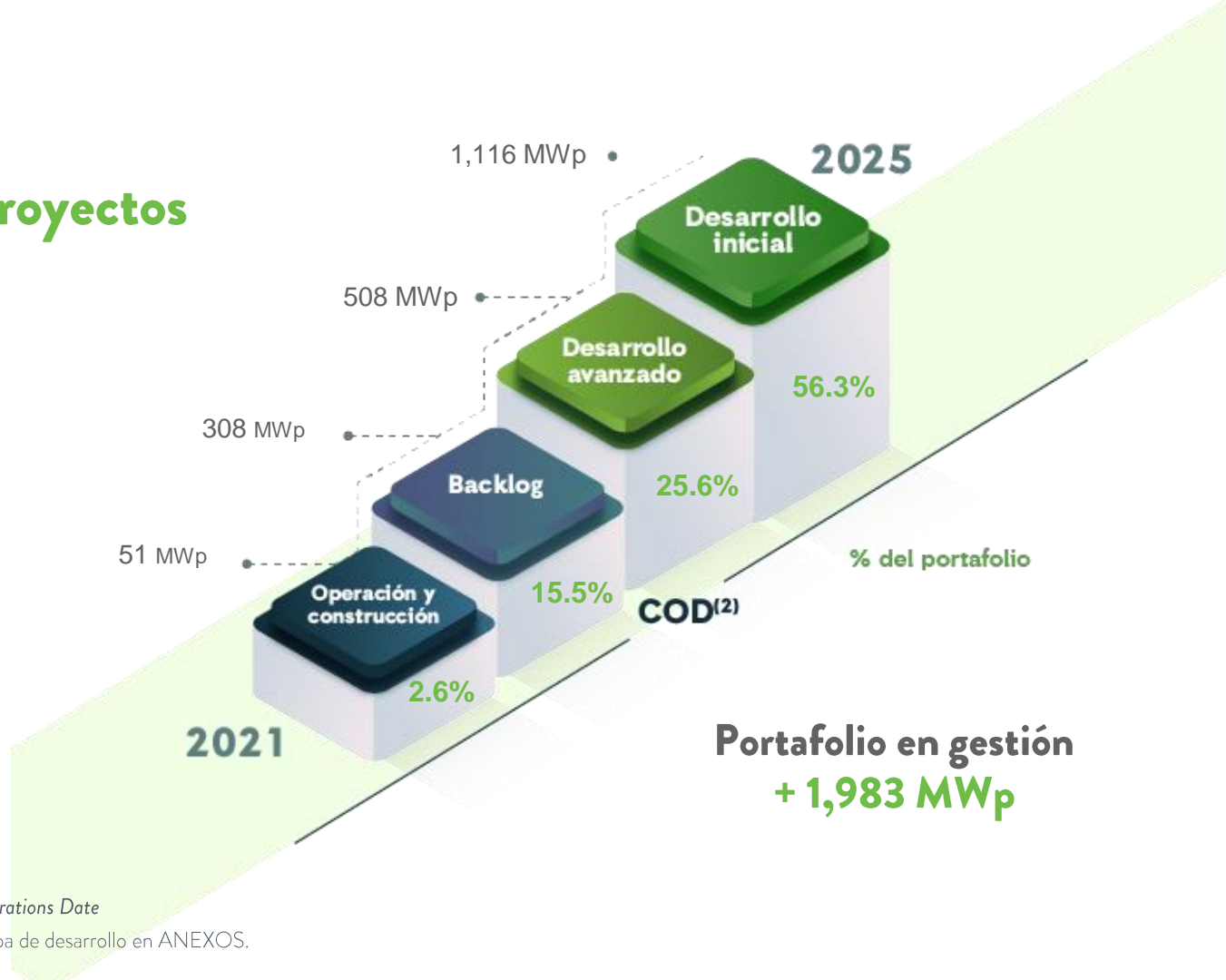
- Operación y mantenimiento de todos los activos
- Autogestión, confiabilidad, mayor disponibilidad en plantas rentables y eficientes

Gestión de Líneas de Transmisión

- Operación a largo plazo, con rentabilidad y retorno estable

RTB: Ready to Build
COD: Commercial Operations Date

Portafolio de proyectos 3T-2021



⁽¹⁾ COD: Commercial Operations Date

*Definición de cada etapa de desarrollo en ANEXOS.



+1,983 MWp en Latinoamérica

Selección de proyectos bajo un modelo de negocio 100% sostenible (estándares ASG)

Etapa de Desarrollo	MWp
Desarrollo Avanzado	476
Desarrollo Inicial	198
Total	674

Etapa de Desarrollo	MWp
Desarrollo Inicial	309
Total	309

Etapa de Desarrollo	MWp
Desarrollo Inicial	390
Total	390

Etapa de Desarrollo	MWp
En Operación	0.21
En Construcción	51
Backlog	308
Desarrollo Avanzado	32
Desarrollo Inicial	219
Total	610



Km110 - Hidalgo



**DESARROLLO
INICIAL**

Pre-desarrollo

RTB 2023

126 MWp

100% Cox Energy



Atlacomulco
Edo de México



**DESARROLLO
AVANZADO**

Zona de alta demanda y
nivel de precio

RTB 2022

113 MWp

100% Cox Energy



El Sol de Vallenar
Atacama



**READY TO
BUILT**

Todos los permisos en
orden

RTB 2021

308 MWp

100% Cox Energy



La Meseta
Santiago



**EN
CONSTRUCCIÓN**

Financiado por
Sumitomo Mitsui
Banking Corporation

COD 2022

160 MWp

30% Cox Energy⁽¹⁾
70% Sonnedix

(1) Como parte del *Join Venture* con Sonnedix, Cox Energy recibe el 30% de la comercialización de la energía del proyecto

Clientes y socios estratégicos

Cox Energy América ha logrado formar una red de **clientes** de **primer nivel** y **socios estratégicos**, como parte del plan de desarrollo.

SOCIOS
ESTRATÉGICOS



CLIENTES



Principales líneas de negocio

Generación y Rotación



Operación y Gestión



- Suministradora / Comercializadora
- O&M¹ - AM²
- Generación Distribuida
- Gestión de Líneas de Transmisión

- ✓ Valor agregado por diversificación y diferenciación en la ejecución
- ✓ Equipo altamente calificado con experiencia probada
- ✓ Plataforma de referencia en el sector para Latinoamérica bajo lineamientos ASG
- ✓ Estrategia enfocada en maximizar el valor y retorno de la inversión



Compromiso con preservar el medio ambiente a través de la mejora continua y la búsqueda de **nuevas tecnologías** que disminuyan el impacto ambiental.



Mejorar la **calidad de vida** en las comunidades donde operamos a través de la generación de empleos y opciones disruptivas para el medio ambiente.



Gobierno Corporativo que se rige bajo las mejores practicas corporativas, reafirmando la **transparencia** hacia los grupos de interés con independencia y pluralidad.



Situación de partida

Misión, Visión y Valores

Políticas de gobierno corporativo y de cumplimiento normativo

Política General Corporativa de Sostenibilidad.



Proceso de diagnóstico

Análisis externo e interno

Determinación de áreas y acciones estratégicas para impulsar la Gobernanza y Sostenibilidad

Establecimiento de la Hoja de Ruta ASG.



Plan de acción ASG

Estructura de Gobierno
- Comité de Sostenibilidad
- Impulso a las Políticas ASG

Objetivos ASG
- Riesgos y mitigadores ASG
- Métricas

Informe Anual Integrado.

Consejo de Administración de Cox Energy S.A.B de C.V.

Miembro

Enrique José Riquelme Vives

Presidente/Propietario

José Antonio Hurtado de Mendoza García

Propietario

Antonio Medina Cuadros

Propietario

Emiliano Agustín Espinoza Labbé

Propietario

Javier García Arenas

Propietario

Ignacio Maluquer Trepas

Propietario

Marcelo Tokman Ramos

Propietario Independiente

Luis Ángel Arizaga Zárate

Propietario Independiente

Román Ignacio Rodríguez Fernández

Propietario Independiente

María José Treviño Melguizo

Propietario Independiente

Alba Medina Flores

Propietario Independiente

Alfonso Javier González

Propietario Independiente

Arturo José Saval Pérez

Propietario Independiente

Sergi Lucas Fernández

Propietario Independiente

Martín Sucre Champsaur

Secretario No miembro

Gobierno corporativo

Comités



Comité de Auditoría



Comité de Prácticas Societarias

Mejores Prácticas

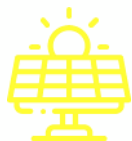
- ✓ Consejo compuesto de 14 miembros
- ✓ 8 consejeros independientes (57% del Consejo)
- ✓ 2 mujeres con amplia experiencia (15% del Consejo)
- ✓ Consejeros Independientes en los Comités



Plan para Accionistas

Única empresa solar FV que cotiza en LatAm

- Retornos atractivos
- Sólida posición financiera
- Diversificación de mercados
- Oportunidad en la valuación



Plan de Energía

Pipeline único con operación en toda la cadena de valor

- Proyectos con altos retornos
- Socios estratégicos
- Industria con potencial de crecimiento
- Rotación de activos



Plan Ambiental

Empresa 100% verde

- Negocio socialmente responsable
- Sostenibilidad de largo plazo
- Industria de energía renovable

¿Qué nos hace únicos?

Somos una Compañía que cree en el poder del planeta y las ideas disruptivas

Buscamos persuadir a las personas a impulsar el desarrollo de la energía sostenible

Transformamos innovación en energía renovable

Abarcamos toda la cadena de valor para hacer que las cosas realmente pasen

Facilitamos la entrada a las energías renovables de forma segura y con resultados

Contribuimos a adoptar la evolución energética en beneficio del planeta






Invertimos para generar un **impacto Ambiental** y social cuantificable con un **rendimiento financiero**



Oportunidad de inversión – Suscripción de acciones

Emisor	Cox Energy América S.A.B. de C.V.
Clave de Pizarra	COXA*
Tipo de Transacción	Aumento de capital social variable para suscripción por parte de accionistas actuales y, posteriormente, en su caso, a otros potenciales inversionistas.
# de Acciones	Hasta 18,469,536 acciones.
Precio	MXN \$34,00 por acción.
Monto de la Suscripción	Hasta MXN \$627,964,224.00.
Proporción	Una nueva acción por cada 8.8 acciones de la que sean titulares.
Derecho de Preferencia Inicial (Primera Ronda)	Exclusivo para accionistas en proporción al número de acciones en tenencia, el plazo para ejercer este derecho finalizó el 26 de julio de 2021.
Derecho de Preferencia Adicional (Segunda Ronda)	Exclusivo para accionistas que participaron en la Primera Ronda, en la misma proporción al número de acciones en tenencia, el plazo para ejercer este derecho finalizó el 5 de agosto de 2021.
Participación de Nuevos Inversionistas (Tercera Ronda)	Terminados los plazos de derecho de preferencia en términos de lo autorizado, se inicia el plazo para la posibilidad de entrada de nuevos accionistas. De acuerdo a lo autorizado, podrán suscribir hasta 18,462,300 acciones a un precio establecido de MXN \$34,00 por acción.
Uso de los Recursos	Inversión en el desarrollo de proyectos existentes en el pipeline de la Compañía, y propósitos corporativos generales.

Empresas comparables – Valor de capitalización

					
Portafolio Operación y Construcción	1,8 GWp	495 MWp	1,9 GWp	642 MWp	1,0 GWp
Pipeline	4,0 GWp	6 GWp	7 GWp	8 GWp	6 GWp
Capitalización 2021 (USD)	\$239,1mm	\$1.1bn	\$3.1bn	\$1.0bn	\$2.2bn
% Free Float	15.0%	34.8%	71.7%	43.2%	58.6%
EBITDA U12M (USD)	N/A	\$20.2m	\$263.m	\$68.1m	\$66.0m
Negocio Core	DEV	DEV/EPC	DEV	DEV/EPC	DEV
Año OPI	2020	2015	2014	2018	2007
Rendimiento máximo histórico desde OPI	8.0%	2.799.0%	1.993.0%	271.0%	149.0%

Radiografía de BME Growth, un mercado en ascenso

Evolución del número de compañías



Fuentes: BME y Bloomberg

“BME Growth mercado alternativo en España”

- La pandemia provocó una sequía de salidas a Bolsa en el mercado español en 2020. Sin embargo, BME Growth dio la bienvenida a diez compañías nuevas, las cuales se han destacado por su alto desempeño bursátil.
- Compañías de baja capitalización de mercado con un alto potencial de crecimiento (i.e. Inteligencia Artificial, Energías Renovables, Biotecnología).
- Durante junio y julio de 2021, hicieron su OPI en Bolsa, 7 nuevas compañías con crecimientos por encima de la muestra del índice.
- Actualmente en el BME Growth cotizan 120 compañías con una capitalización de mercado de 17,101 millones de euros.
- COX Energy América estará buscando el proceso de listado dual durante el 4T 2021.



EiDF – Energías Renovables

- Capitalización: 238.82 millones USD
- Fecha de OPI: 7 de julio de 2021

+360.7%

OPI: €4.20 Precio de cierre: €19.35



Aeternal Mentis– Software

- Capitalización: 150.47 millones USD
- Fecha de OPI: 23 de julio de 2021

+560.7%

OPI: €2.80 Precio de cierre: €18.50



Parlem – Telecomunicaciones

- Capitalización: 91.48 millones USD
- Fecha de OPI: 22 de junio de 2021

+150.9%

OPI: €2.83 Precio de cierre: €7.10



Endurance Motive – Bienes de Equipo

- Capitalización: 45.03 millones USD
- Fecha de OPI: 8 de julio de 2021

+108.6%

OPI: €1.85 Precio de cierre: €3.86



MioGroup – Publicidad

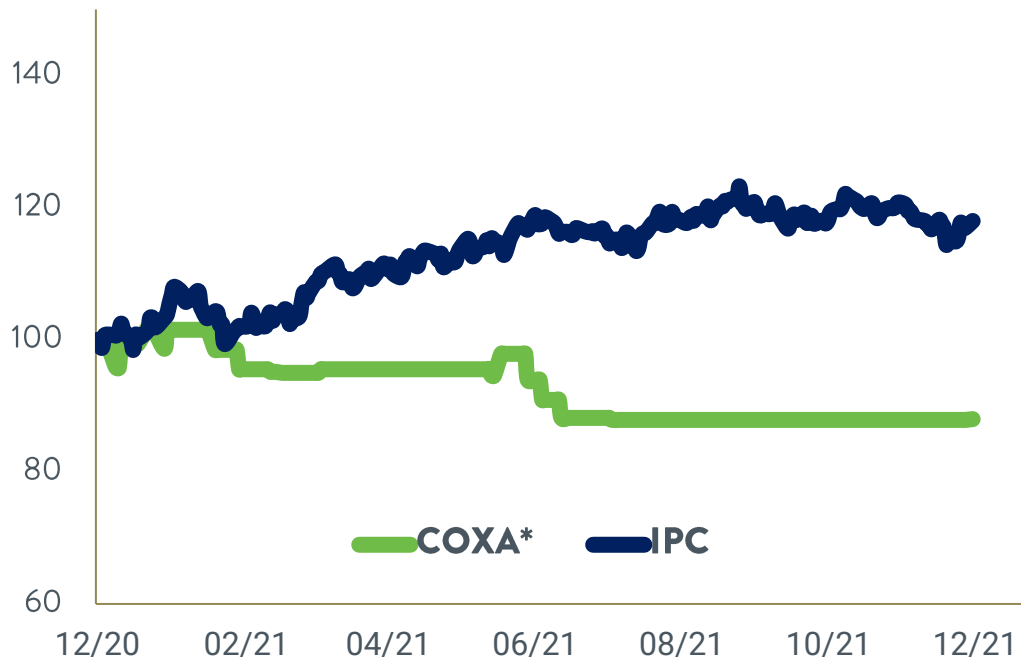
- Capitalización: 55.89 millones USD
- Fecha de OPI: 15 de julio de 2021

+44.4%

OPI: €4.50 Precio de cierre: €6.50

Razones financieras y de mercado

Métricas bursátiles (30 sep)	2021	2020
Utilidad neta por acción (12 meses)	(0.60)	(0.35)
Precio de cierre (COXA*)	29.00	32.88
Acciones en circulación	164,913,654	161,578,406



Resumen del Estado de Resultados

('000 MXN)	3T 2021	3T 2020	9M 2021	9M 2020
Ingresos de operación	7,336	1,350	11,821	17,070*
Gastos de operación	(33,396)	(12,766)	(94,053)	(90,487)
Utilidad (pérdida) de la operación	11,045	(12,125)	(45,143)	(77,252)
EBITDA	12,985	(11,265)	(42,951)	(76,272)
Resultado integral del financiamiento	6,852	(3,540)	(30,105)	18,414
Participación en los resultados de asociadas	(25,033)	(345)	(224)	(841)
Utilidad (pérdida) neta del periodo	(8,118)	(16,010)	(78,426)	(59,679)

* Ajuste realizado en 2020 como parte del proceso de consolidación (operación intercompañía).

Resumen del Estado de Posición Financiera

('000 MXN)	Al 30 de septiembre/2021	Al 31 de diciembre/2020
Activo circulante	303,243	289,569
Activo no circulante	1,535,132	1,509,321
Total Activo	1,838,375	1,798,890
Pasivo circulante	59,868	26,750
Pasivo no circulante	32,176	25,255
Total Pasivo	92,044	52,005
Total Capital Contable	1,746,331	1,746,885




Anexos

Desarrollo Inicial - 1,116 MWp

Proyecto	País	MWp	Estrategia de Venta de Electricidad	Estimado
Capira Solar		12	SPOT(3) y PPA	RTB(4) 2022
Parita Solar		12	SPOT y PPA	RTB 2022
Sona Solar		12	SPOT y PPA	RTB 2022
Rio Grande Solar		23	SPOT y PPA	RTB 2022
Santa Rosa Solar*		50	Precio Objetivo	RTB 2022
San Antonio*		80	Precio Objetivo	RTB 2022
Jutiapa*		120	Precio Objetivo	RTB 2022
Proyectos Zona Costa Atlántica		390	PPA Privado	RTB 2022
Km 110		126	SPOT + Cobertura Suministradora	RTB 2022
Peralta		60	SPOT + Cobertura Suministradora	RTB 2023
Apatzingán		12	SPOT + Cobertura Suministradora	RTB 2023
El Guindal (PMGD)		10	Precio Estabilizado	RTB 2022
Montenegro (PMGD)		11	Precio Estabilizado	RTB 2022
Santa Elvira (PMGD)		11	Precio Estabilizado	RTB 2022
La Cumbre (PMGD)		3	Precio Estabilizado	RTB 2023
Mocha (PMGD)		8	Precio Estabilizado	RTB 2023
Callejon (PMGD)		11	Precio Estabilizado	RTB 2023
Siete Puntos (PMGD)		11	Precio Estabilizado	RTB 2023
Utility Portezuelo + Storage		154	Precio Estabilizado	RTB 2022




Desarrollo Avanzado - 508 MWp

Proyecto	País	MWp	Estrategia de Venta de Electricidad	Estimado
Goodyear (ESCO)		3	Precio Objetivo	RTB 2022
San Francisco (PMGD)		7	Precio Estabilizado	RTB 2022
Machali (PMGD)		11	Precio Estabilizado	RTB 2022
Rio Maule (PMGD)		11	Precio Estabilizado	RTB 2022
La Granja Solar		63	SPOT + Cobertura Suministradora	RTB 2022
Iscali		300	SPOT + Cobertura Suministradora	RTB 2022
Atacomulco		113	SPOT + Cobertura Suministradora	RTB 2022

Backlog - 308 MWp

Proyecto	País	MWp	Estrategia de Venta de Electricidad	Estimado
El Sol de Vallenar		308	PPA DisCo 2017	RTB 2021

Construcción y Operación - 51 MWp

Proyecto	País	MWp	Estrategia de Venta de Electricidad	Estimado
La Meseta		48	PPA DisCo 2016 & 2017	RTB 2022
San Javier (PMGD)		3	Precio Estabilizado	COD 2022
Walmart Piloto (ESCO)		0.21	PPA	En Operación

Clasificación de los proyectos

La Compañía clasifica los proyectos en las siguientes fases indicando la probabilidad de que un proyecto acabe siendo construido basado en su experiencia y en información pública:

35%

68%

85%

95%

100%

DESARROLLO INICIAL

Proyecto con factibilidad técnica y financiera, dependiendo de si existe posibilidad de suelo y/o acceso viable operativamente a la red eléctrica.

DESARROLLO AVANZADO

Proyecto en situación técnica y financiera avanzada dado que el suelo está asegurado o existe más del 50% de probabilidad de obtenerse, se han realizado las solicitudes para acceder a la red eléctrica con una estimación superior al 90% de conseguirse y se ha solicitado el permiso medioambiental.

BACKLOG

Proyecto en fase final antes de la construcción donde el terreno y los accesos a la red eléctrica están asegurados, existe más del 90% de probabilidad de obtener del permiso medioambiental y existe un contrato marco con un comprador de energía o un esquema de precios estabilizados.

EN CONSTRUCCIÓN

Proyecto que se encuentra con orden al constructor para el inicio de los trabajos sobre el terreno. En esta fase, la finalización del proyecto está prácticamente libre de riesgo.

EN OPERACIÓN

Proyecto en el que la responsabilidad del activo ha sido trasladada desde la entidad que desempeñe las funciones de constructor EPC al equipo de operación del Grupo.

Glosario

- **Capacidad Instalada:** nivel máximo de producción (potencia nominal en MW) que por diseño puede llegar a tener una planta de generación solar fotovoltaica con base a los recursos en instalaciones físicas que cuenta
- **Certificado de Energía Limpia (CEL):** título emitido por la Comisión Reguladora de Energía (CRE), el cual acredita un monto determinado de producción de energía eléctrica con energías limpias
- **Cobertura proyectos México (NEXUS):** son los contratos que la suministradora cierra con el consumidor final y que a su vez traspasa a la planta de generación a un precio de mercado para cubrir la volatilidad de los precios del nodo
- **“Engineering, Procurement and Construction” (EPC):** ingeniería, adquisiciones y construcción
- **“Energy Service Companies” (ESCO):** una ESCO es una empresa que cuenta con los recursos necesarios para ejecutar proyectos que implementarán medidas de eficiencia energética utilizando energías renovables
- **IPC:** Índice de Precios y Cotizaciones
- **LIE:** Ley de la Industria Eléctrica en México
- **Megavatio nominal (MWn):** la potencia nominal hace referencia a la potencia del inversor (el equipo eléctrico que transforma la energía generada por los paneles en apta para el consumo)
- **Megavatio pico (MWp):** potencia pico hace referencia a la cantidad de MW instalados
- **“Power Purchase Agreement” (PPA o PPAs):** Es un acuerdo o contrato de energía, generalmente a largo plazo
- **Pequeños Medios de Generación Distribuida (PMGD):** operan bajo el régimen especial de Chile para proyectos de generación distribuida. Es un medio de generación cuyos excedentes de potencia son 9.0 MW, conectado a una concesionaria de distribución. Los proyectos PMGD tienen derecho a recibir remuneración sobre su generación a un precio estabilizado regulado
- **Precio estabilizado:** la posibilidad de adherirse a un esquema de remuneración que asegura estabilidad en los flujos financieros. A través de este esquema la energía producida es remunerada a ese precio, independientemente de la hora de producción. Es calculado por la CNE de Chile cada 6 meses. Esta posibilidad fue otorgada en el año 2006
- **Special Purpose Vehicle (SPV):** la SPV es una sociedad constituida con el único fin de ser el marco de la inversión en el proyecto fotovoltaico. Generalmente, se utiliza una SPV diferente para cada proyecto fotovoltaico



Este documento contiene ciertas declaraciones relacionadas con la información general de Cox las cuales están basadas en el entendimiento de sus administradores, así como en supuestos e información actualmente disponible para la Compañía. Las declaraciones contenidas en el mismo reflejan la visión actual de Cox con respecto a eventos futuros y están sujetas a ciertos riesgos, eventos inciertos y premisas. Muchos factores podrían causar que los resultados futuros, desempeño o logros de Cox sean diferentes a los expresados o asumidos en las siguientes declaraciones incluyendo, entre otros, cambios económicos o políticos y condiciones de negocio globales, riesgos relacionados con el impacto de la pandemia global de COVID-19, cambios en tipos de cambio, el nivel general de la industria, cambios a la demanda de energía fotovoltaica, en los precios de materias primas, la capacidad de la Compañía para ejecutar planes de continuidad comercial como resultado de la pandemia de COVID-19 entre otros. Cox no intenta, ni asume ninguna obligación de actualizar las declaraciones presentadas.

CONTACTO

Enrique González Casillas
VP Relación con Inversores
e.gonzalez@coxenergy.com

Sebastián Abarca Ibarra
Relación con Inversores
s.abarca@coxenergy.com
Inversores@coxenergy.com

www.coxenergy.com